Thông cáo báo chí

|  |  |
| --- | --- |
| Ngày | 18/ 2/2025 |
| Contacts | Nguyễn Mai Hương, PwC Vietnam, Marketing & Truyền thôngEmail: nguyen.mai.huong@pwc.comTel: (+84) 28 3823 0796; Mobile: (+84) 986930 631 |
| Trang | 4 trang |

**Thị trường M&A năm 2025: Thương vụ “khủng”,**

**chiến lược thắng lợi và những yếu tố bất ngờ**

**Việt Nam, ngày 18 tháng 2 năm 2025 - Thị trường đang chứng kiến sự sôi động trở lại của các thương vụ “khủng”, đòi hỏi các nhà đầu tư phải có sự linh hoạt để thích ứng với những thay đổi bất ngờ.**

Xu hướng giao dịch toàn cầu gần đây cho thấy sự hồi phục mạnh mẽ của các thương vụ lớn: khối lượng giao dịch trị giá trên 1 tỷ đô la Mỹ đã tăng 17% trong năm 2024, đồng thời giá trị trung bình của mỗi thương vụ cũng tăng lên đáng kể. Tuy nhiên, bức tranh thị trường không đồng đều khi số lượng các thương vụ vừa và nhỏ lại giảm. Bên cạnh đó, một số yếu tố bất ngờ tiềm ẩn có thể làm đảo lộn cục diện hiện tại.

Báo cáo "Xu hướng M&A Toàn cầu của PwC: Triển vọng năm 2025" đã phân tích ba yếu tố bất ngờ chính có thể ảnh hưởng đến hoạt động M&A trong năm 2025 và những động lực thúc đẩy nhu cầu thực hiện thương vụ ngày càng tăng. Hoạt động M&A tại Việt Nam không nằm ngoài xu hướng toàn cầu này, với những hoạt động thương vụ sôi động trong một số ngành cụ thể.

Thị trường M&A toàn cầu đang diễn biến như thế nào?

Trong năm 2024, giá trị các thương vụ đã tăng 5%, chủ yếu do giá trị trung bình của mỗi thương vụ tăng lên, mặc dù khối lượng giao dịch giảm 17% do những bất ổn kinh tế vĩ mô xoay quanh lạm phát và lãi suất, điều này đã kìm hãm hoạt động M&A đối với các thương vụ vừa và nhỏ. Thị trường M&A đã chứng kiến sự gia tăng đáng kể ở phân khúc cao cấp hơn, với hơn 500 thương vụ trị giá hơn 1 tỷ USD, tăng từ 430 thương vụ trong năm 2023. Ngoài ra, các "megadeal" (thương vụ siêu lớn) đã tăng 18%, với 72 thương vụ với tổng trị giá hơn 5 tỷ USD được công bố trong năm 2024, so với 61 thương vụ của năm trước đó.

Các CEO lạc quan về kế hoạch M&A của họ trong năm 2025. Theo Khảo sát CEO Toàn cầu lần thứ 28 của PwC, 81% CEO đã thực hiện ít nhát một thương vụ mua bán sáp nhập lớn trong ba năm qua dự định sẽ thực hiện một hoặc nhiều thương vụ mua bán sáp nhập trong ba năm tới.

Kỳ vọng môi trường M&A cho lĩnh vực y tế thuận lợi hơn trong năm 2025

Năm 2025, tình trạng thiếu hụt sản phẩm, rủi ro chuỗi cung ứng và những chính sách mới đang thúc đẩy các hoạt động M&A trong ngành y tế. Trong lĩnh vực dược phẩm và khoa học đời sống, các thương vụ chủ yếu tập trung vào công nghệ sinh học để đối phó với tình trạng sắp hết hạn độc quyền bằng sáng chế và thoái vốn các tài sản không trọng yếu nhằm tối ưu hóa danh mục đầu tư.

Đồng thời, các công ty này cũng đang tái cấu trúc danh mục đầu tư trong quá trình đổi mới. Bên cạnh đó, sự quan tâm của các quỹ đầu tư tư nhân đối với công nghệ y tế (medtech) và sức khỏe kỹ thuật số ngày càng tăng, tạo ra nhiều cơ hội thoái vốn hấp dẫn đối với các công ty được đầu tư bởi các qũy đầu tư tư nhân. Các doanh nghiệp chăm sóc sức khỏe bán lẻ, bán thuốc không kê đơn (OTC) với xu hướng tách ra thành các pháp nhân độc lập hay thoái vốn cũng đang tích cực tham gia vào cuộc đua M&A để nhanh chóng chuyển đổi mô hình kinh doanh.

Năm 2025, thị trường M&A trong lĩnh vực y tế Việt Nam dự kiến sẽ sôi động, chủ yếu do nhu cầu ngày càng cao về dịch vụ y tế chất lượng cao và sự gia tăng của tầng lớp trung lưu. Các bệnh viện tư nhân và cơ sở y tế chuyên khoa, đặc biệt là trong lĩnh vực nhãn khoa và ung thư, sẽ trở thành tâm điểm của các hoạt động M&A.

Lĩnh vực giáo dục tiếp tục tăng trưởng và chuyển đổi

Trên thế giới, lĩnh vực M&A trong ngành giáo dục đang chứng kiến sự tăng trưởng mạnh mẽ, với sự tham gia tích cực của các quỹ đầu tư tư nhân, chiếm từ 50% đến 70% tổng danh mục đầu tư. Công nghệ giáo dục (EdTech), đặc biệt trong lĩnh vực số hóa giáo dục phổ thông và đại học, là tâm điểm thu hút sự quan tâm. Sự phát triển vượt bậc của công nghệ và nhu cầu không ngừng tăng về chất lượng giáo dục đang thúc đẩy các hoạt động M&A trong lĩnh vực này tăng trưởng một cách mạnh mẽ.

Với chính sách khuyến khích đầu tư nước ngoài mạnh mẽ và không hạn chế vốn đầu tư vào các cơ sở giáo dục, thị trường M&A trong lĩnh vực giáo dục tại Việt Nam đang trở nên vô cùng hấp dẫn. Hoạt động M&A trong năm 2025 dự kiến sẽ sôi động, được thúc đẩy bởi chính sách khuyến khích đầu tư và nhu cầu ngày càng tăng về giáo dục tư nhân. Các đối tác chiến lược và đầu tư vào giáo dục đại học và đào tạo nghề sẽ nâng cao chất lượng và cơ sở hạ tầng. Các chính sách hỗ trợ của chính phủ sẽ tạo ra môi trường thuận lợi cho cả nhà đầu tư trong và ngoài nước, tạo ra nhiều cơ hội cho các hoạt động M&A.

Thách thức và cơ hội đối với hoạt động M&A

Ảnh hưởng địa chính trị và "hiệu ứng Trump": Các nhà hoạch định giao dịch và nghiên cứu thị trường vẫn đang tiếp tục đánh giá tác động của các cuộc bầu cử diễn ra tại nhiều quốc gia trong năm 2024 và những thay đổi chính sách tiếp theo, đặc biệt là ảnh hưởng của chính quyền Trump mới tại Mỹ. Báo cáo triển vọng M&A toàn cầu đã phân tích tác động khả dĩ của một số thay đổi chính sách và sắc lệnh hành pháp của Mỹ đối với từng lĩnh vực, bao gồm nhập cư, thuế, thuế quan, bãi bỏ quy định và nhiều vấn đề khác. Môi trường địa chính trị rộng lớn hơn cũng được phân tích sâu hơn trong từng góc nhìn ngành công nghiệp.

Lãi suất dài hạn: Việc cắt giảm lãi suất tại nhiều quốc gia trong nửa cuối năm 2024 đã hỗ trợ đà tăng trưởng mới của M&A. Tuy nhiên, lãi suất dài hạn đang tăng trở lại, và thời điểm cũng như mức độ cắt giảm lãi suất trong tương lai sẽ phụ thuộc vào sức mạnh của nền kinh tế mỗi quốc gia và liệu lạm phát có tiếp tục hạ nhiệt hay không, dẫn đến sự không chắc chắn đối với các nhà hoạch định giao dịch.

Định giá cao: Vào giữa tháng 1 năm 2025, tỷ lệ giá trên thu nhập (P/E) dự kiến đối với cổ phiếu Mỹ (dựa trên S&P 500) là 22,87, so với 13,67 đối với cổ phiếu quốc tế phi Mỹ (dựa trên S&P International 700). Định giá thấp hơn ở một số quốc gia và đồng đô la Mỹ mạnh có thể dẫn đến nhiều giao dịch xuyên biên giới hơn.

Những kỳ vọng càng tăng trong các thương vụ

Tập trung vào tăng trưởng và chuyển đổi kinh doanh: 53% CEO "hoàn toàn" hoặc "rất tin tưởng" vào triển vọng tăng trưởng của công ty trong ba năm tới (Nguồn: Khảo sát CEO Toàn cầu thường niên lần thứ 28 của PwC), cho thấy họ kỳ vọng các kế hoạch hành động hiện tại hoặc trong tương lai sẽ tăng doanh thu của công ty. Ngoài việc mua lại để thúc đẩy tăng trưởng, chúng tôi dự kiến việc thoái vốn, bao gồm cả việc tách khỏi công ty lớn, sẽ thúc đẩy quá trình chuyển đổi kinh doanh.

Trí tuệ nhân tạo (AI) đang đóng vai trò xúc tác cho sự thay đổi, thu hút đầu tư đáng kể: Nhu cầu về AI đã thúc đẩy đáng kể đầu tư vào cơ sở hạ tầng kỹ thuật số. Trong năm năm tới, chi tiêu vốn có thể đạt 2 nghìn tỷ đô la cho việc xây dựng các trung tâm dữ liệu mới. Ngoài ra, nhu cầu năng lượng ngày càng tăng để hỗ trợ AI đang thúc đẩy đầu tư vào sản xuất điện.

Tăng cường thoái vốn của vốn của quỹ đầu tư tư nhân (PE): Gần một nửa trong số 29.000 công ty danh mục trên toàn thế giới đã tồn tại trên sổ sách trong hơn bốn năm. Áp lực của nhà đầu tư đối với các quỹ PE để hoàn trả vốn đang tăng lên.

Con đường phía trước cho các nhà đầu tư

Trong một môi trường kinh doanh đầy biến động, các nhà đầu tư trên thị trường cần trang bị đầy đủ kiến thức và kỹ năng để giải quyết những vấn đề phức tạp, bao gồm cả tác động của trí tuệ nhân tạo, áp lực về lợi suất đầu tư trong thị trường có định giá cao và tăng trưởng chậm, cũng như cân nhắc ảnh hưởng các yếu tố địa chính trị phức tạp tới các thương vụ.

Ông Ong Tiong Hooi, Lãnh đạo Dịch vụ Tư vấn thương vụ, PwC Việt Nam chia sẻ: “Bước vào năm 2025, hoạt động M&A toàn cầu đang trên đà phục hồi mạnh mẽ, được thúc đẩy bởi những tín hiệu cải thiện của nền kinh tế và các thương vụ mua bán chiến lược. Xu hướng này cũng được phản ánh tại Việt Nam, nơi chúng tôi chứng kiến sự gia tăng hoạt động thương vụ trên nhiều lĩnh vực khác nhau. Các doanh nghiệp nội địa đang thể hiện vai trò chủ động, dẫn đầu trong các thương vụ giá trị cao, trong khi đó, các nhà đầu tư nước ngoài cũng đang quan tâm trở lại tới thị trường, đặc biệt tập trung vào hai lĩnh vực tiềm năng là y tế và giáo dục. Để tạo nên những thương vụ thành công trong thị trường năng động này, các nhà đầu tư cần sự hiểu biết sâu sắc về xu hướng ngành và tập trung chiến lược vào việc tạo ra giá trị cốt lõi. Các nhà đàm phán phải luôn sáng suốt, theo dõi định giá, lãi suất cũng như các yếu tố địa chính trị để nắm bắt các cơ hội mới.”

**Hết.**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Ghi chú cho biên tập viên**

**Về Báo cáo Xu hướng M&A Toàn cầu của PwC**

Báo cáo Xu hướng M&A (mua bán & sáp nhập) Toàn cầu của PwC là một báo cáo phân tích hoạt động M&A trên toàn cầu được thực hiện định kỳ 6 tháng một lần đối với tám ngành công nghiệp, bao gồm: thị trường tiêu dùng; năng lượng, tiện ích và tài nguyên; dịch vụ tài chính; ngành y tế; công nghiệp và dịch vụ; vốn tư nhân; bất động sản; và công nghệ, truyền thông & viễn thông.

Đọc toàn bộ báo cáo tại [đây](https://www.pwc.com/gx/en/services/deals/trends.html?WT.mc_id=GMO-SPO-NA-FY25-SPO-GLMAT-T23-CI-XLOS-ART-GMOSPO00013-EN-ETL-T1).

**Về dữ liệu được sử dụng trong báo cáo**

Chia sẻ của chúng tôi về xu hướng M&A dựa trên dữ liệu từ các nguồn uy tín trong ngành và nghiên cứu độc lập của chúng tôi. Cụ thể, số lượng và giá trị giao dịch được đề cập trong ấn phẩm này dựa trên các giao dịch đã được công bố chính thức, loại trừ các giao dịch tin đồn và đã rút lại, được cung cấp bởi Tập đoàn Sàn giao dịch Chứng khoán Luân Đôn (LSEG) tính đến ngày 31 tháng 12 năm 2024 và được truy cập trong khoảng thời gian từ ngày 6 đến 9 tháng 1 năm 2025. Dữ liệu về số lượng các công ty trong danh mục đầu tư của các quỹ đầu tư tư nhân (private equity) tính đến ngày 31 tháng 12 năm 2024 được thu thập từ PitchBook. Một số điều chỉnh đối với dữ liệu nguồn đã được thực hiện để phù hợp với phân loại ngành của PwC. Tất cả số tiền đều được tính bằng đô la Mỹ. Các "megadeal" (giao dịch lớn) được định nghĩa là các giao dịch có giá trị vượt quá 5 tỷ USD.

**Về PwC**

Tại PwC, mục tiêu của chúng tôi là tạo dựng uy tín trong xã hội và giải quyết các vấn đề quan trọng. Chúng tôi là thành viên của mạng lưới các công ty PwC tại 149 quốc gia với gần 370.000 nhân viên luôn cam kết cung cấp các dịch vụ kiểm toán và đảm bảo, tư vấn quản lý tài chính, tư vấn thuế và pháp lý chất lượng cao. Hãy trao đổi với chúng tôi các vấn đề của bạn và tìm hiểu rõ hơn về chúng tôi bằng cách truy cập trang web [www.pwc.com](https://www.pwc.com).

© 2025 Công ty TNHH PwC. Bảo lưu mọi quyền.